

САМУРАЙ СЛОВА

Корпоративные программы коммуникации

ТРЕНЕР-ПРАКТИК

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

для компаний Кипра



Сильные специалисты становятся более эффективными лидерами, коммуникаторами и представителями бизнеса.

Что компания получит после обучения

Практические модели поведения, которые усиливают людей, команды и коммерческий результат.

для HR

Сильнее сотрудники и кадровый резерв

- развитие и удержание сильных сотрудников
- подготовка тимлидов и кадрового резерва
- повышение качества командной коммуникации
- развитие soft skills специалистов и руководителей

для БИЗНЕСА / COMMERCIAL DIRECTOR

Убедительнее клиенты и сделки

- более сильные переговоры с клиентами
- уверенные презентации продукта и экспертизы
- эффективная работа с возражениями
- усиление sales, account и BizDev-команд

для РУКОВОДИТЕЛЕЙ

Точнее управление и влияние

- более эффективная постановка задач
- управление командами через коммуникацию
- уверенные выступления перед клиентами, руководством и инвесторами

20+

лет на сцене

1000+

мероприятий

2000+

учеников

2016

корпоративный тренер

Сильные специалисты становятся более эффективными лидерами, коммуникаторами и представителями бизнеса.

Руслан Скорпов



Международный бизнес-тренер по коммуникациям, предприниматель и фасилитатор, автор методики «Самурай Слова». В программах соединяет сценическую практику, опыт управления командами, продажи, переговоры и реальные бизнес-задачи.

Не только обучает коммуникации - применяет ее в бизнесе с 2006 года.

КЛИЕНТЫ И ПАРТНЕРЫ

Bayer • Coca-Cola • PepsiCo • Fujitsu • Scania • Diageo • Danone

Из практики - в обучение

Опыт собственника и руководителя помогает говорить с HR и бизнесом на языке задач, ответственности и результата.

2006-2008

**Федеральное
рекламное агентство**

Построил сеть: 5 городов, 5 офисов,
100 сотрудников.

2008-2020

Rusart Event Agency

Корпоративные и городские события,
фестивали и частные мероприятия.

2020-2022

**Международные
продажи**

Продажа оборудования из Китая.

2023-настоящее время

Bullberry

Компания в сфере
RWA-недвижимости.

2010-настоящее время: образовательная и консалтинговая деятельность параллельно с собственными бизнес-проектами.

Программы под бизнес-задачи

Шесть практических форматов - от уверенной речи и продаж до командных решений, лидерства и стратегии.



МК «Говори и Влияй»

2-3 часа · офлайн · вся команда

Голос, дикция, структура убедительной речи. 20% теории, 80% практики.

50 € / участник

Вся команда · уверенная речь



Интенсив «Прорыв в Коммуникации»

3 полных дня · офлайн · до 20 человек

Осознание -> Влияние -> Прорыв. Финал - выступление перед живой аудиторией.

9 000 € / группа

Тимлиды и фаундеры · презентации



«Харизма лидера»

8 модулей · закрытый цикл · до 20 человек

Карта харизмы, управление через заботу, постановка задач и состояние лидера.

от 7 000 € / группа

Руководители, тимлиды и кадровый резерв



«Аттрактивная модель продаж»

13 модулей · закрытый цикл · до 20 человек

Работа с возражениями, ценности клиента, закрытие сделки без давления.

от 11 000 € / группа

Sales, account и BizDev



Фасилитация

1 сессия · офлайн или онлайн

Помогает команде услышать разные позиции, договориться и совместно выработать решение.

стоимость после брифа

Команды и руководители · решения



Стратегическая сессия

1-2 дня · офлайн или онлайн

Цели, приоритеты, сценарии и план действий с ответственными и следующими шагами.

стоимость после брифа

Основатели и руководство · стратегия

От задачи к измеримому результату

01

Точка входа

Разовый мастер-класс для всей команды.

02

Формат под задачу

Интенсив, фасилитация или стратегическая сессия под задачу команды.

03

Системная программа

Регулярный цикл для нескольких команд от 2 месяцев.

КАК ПРОХОДИТ СОТРУДНИЧЕСТВО

1

Бриф

30 минут: задача, аудитория, формат.

2

Предложение

Программа, даты и стоимость.

3

Практика

Сессии и обратная связь.

4

Итог

Результаты и рекомендации.

Готовы обсудить задачу команды?

Опишите задачу - предложу подходящий формат и программу.

Telegram · @scorpov

Email · rscorpov@gmail.com

Web · scorpov.com/corporate